|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Oceanz** | | | | | |
| **KEY PARTNERS**     * Leveranciers van materialen * Logistieke partners * Ontwerpbureaus * **Materiaaltoelevering** | **KERNACTIVITEITEN**     * Ontwerpen en produceren | Afbeelding met zwart, wit, schermopname, ontwerp  Automatisch gegenereerde beschrijving**WAARDEPROPOSITIE**     * 3D-printen in kunststof en  metaal * In verschillende markten actief * Hoogwaardige 3d geprinte onderdelen maken * **Meer volume maken door nieuwe innovatie/ meer focus op volume**         *De specialist en marktleider in Additive Manufacturing in Nederland*  Oceanz 3D Printing | | Afbeelding met zwart, hart  Automatisch gegenereerde beschrijving**KLANTRELATIES**     * Klantenservice * Relatiebeheer | Afbeelding met zwart, silhouet, wit  Automatisch gegenereerde beschrijving**KLANTSEGMENT**     * Bedrijven die werken met prototyping * Maakindustrie |
| Afbeelding met zwart, duisternis, silhouet  Automatisch gegenereerde beschrijving**KEY RESOURCES**     * 3D-print apparatuur, * 3D-print materiaal, * Personeel met technische expertise, * Productiemogelijkheid, * **De tray** | Afbeelding met zwart, schermopname, ontwerp  Automatisch gegenereerde beschrijving**KANALEN**     * Website * Nieuwsbrief * E-mail   Telefonisch contact   * **Meer transport door meer productie** |
| **KOSTENSTRUCTUUR**   * Apparatuur, * Materialen, * Software, * Personeel, * **Verhoogde machine slijtage** | | | **INKOMSTENSTROMEN**     * Verkoop van 3D geprinte onderdelen, * Prototyping service, | | |

Welke impact heeft het op bmc

Waar komt deze vraag vandaan? Hoe wordt deze gedreven (Klantvraag of kostenreductie)

Kunnen we wegkomen met een daling in kwaliteit voor ruil voor een hoger volume in de productie?????